



Decat – Commercial Engineer

Commercial Engineer

DECAT Energy Technics, met vestigingen in Veurne en Aalter, is dé specialist in industriële energievoorziening. In volle transformatie en professionalisering zoeken wij een ervaren Commercial Engineer voor onze afdeling POWER, waar we projecten realiseren in middenspanningsinstallaties, EV-laadinfrastructuur en Battery Energy Storage Systems (BESS). Wij zoeken nadrukkelijk een professional met commerciële ervaring binnen de industriële energiesector. Je begrijpt de technische uitdagingen van industriële klanten en weet deze te vertalen naar duurzame en innovatieve energieoplossingen.

Als Commercial Engineer ben jij de brug tussen onze klanten en onze technische oplossingen. Je combineert commerciële slagkracht met technische expertise en bouwt langdurige relaties uit met industriële klanten, totaalaannemers en andere stakeholders. Je begeleidt complexe verkooptrajecten van A tot Z en positioneert DECAT als dé referentie binnen industriële energievoorziening.

Jouw uitdaging

Technische advisering & consultancy

- Je analyseert de energiebehoeften van industriële klanten en vertaalt deze naar technisch onderbouwde oplossingen.
- Je stelt technisch-commerciële offertes op voor middenspanningsinstallaties, EV-laadinfrastructuur en BESS-oplossingen.
- Je begeleidt klanten gedurende het volledige verkooptraject, van eerste contact tot contractondertekening.
- Je zorgt voor een correcte overdracht naar projectleiding en engineering na verkoop.
- Je onderhandelt over contracten, raamovereenkomsten en servicecontracten.

Industriële klantrelaties & business development

- Je onderhoudt en versterkt bestaande relaties met industriële klanten en totaalaannemers binnen sectoren zoals manufacturing, procesindustrie, automotive, chemie en voeding.
- Je detecteert actief nieuwe opportuniteiten binnen de industriële markt en bouwt jouw klantenportefeuille verder uit.
- Je positioneert DECAT als een betrouwbare en innovatieve partner voor industriële energieoplossingen.
- Je benut jouw netwerk en marktkennis om duurzame commerciële groei te realiseren.

Marktinzicht & samenwerking

- Je volgt marktontwikkelingen, technologische innovaties en energietrends op de voet.
- Je analyseert concurrentiële oplossingen en vertaalt marktinzichten naar commerciële opportuniteiten.
- Je voert na-calculaties uit en evalueert gerealiseerde projecten.

- Je werkt nauw samen met engineering, projectmanagement en service om klanten de best mogelijke oplossing te bieden.

Jouw profiel

- Je behaalde een bachelor- of masterdiploma in Industriële Wetenschappen, Elektrotechniek, Energietechniek of een gelijkwaardige richting.
- Je beschikt over minstens 3 jaar ervaring in een technisch-commerciële functie binnen de industriële energiesector.
- Je hebt een grondige kennis van elektrische installaties, hoogspanning en energiesystemen.
- Je beschikt over een sterk netwerk binnen de Belgische industrie en weet duurzame klantenrelaties op te bouwen.
- Je communiceert vlot en professioneel met klanten, partners en interne stakeholders.
- Je bent analytisch sterk en weet complexe technische projecten en klantennoden snel te doorgronden.
- Je werkt zelfstandig, neemt initiatief en bent resultaatgericht in het beheren en ontwikkelen van klantenrelaties.
- Je bent commercieel ingesteld en weet opportuniteiten te detecteren en om te zetten in concrete resultaten.
- Ervaring met het zelfstandig opmaken van technische calculaties en kostprijsberekeningen is een sterk pluspunt.
- Je bent bereid om je regelmatig te verplaatsen binnen België.

Wat mag je van ons verwachten?

- Een uitdagende en verantwoordelijke functie waarin je een directe impact hebt op de strategie en resultaten van een innovatieve organisatie.
- Een dynamische werkomgeving met korte communicatielijnen, moderne ICT-tools en een sterke digitale ondersteuning.
- Een aantrekkelijk salarispakket aangevuld met extralegale voordelen, 12 ADV-dagen en ruime mogelijkheden voor interne en externe opleidingen.
- Een collegiale werksfeer waarin samenwerken, initiatief nemen en kennis delen centraal staan.
- Dagelijks verse soep, croque-monsieurs, biologisch fruitsap en regelmatige teambuildings om ook naast het werk verbonden te blijven.
- De keuze voor een filevrije werkomgeving in onze hoofdvestiging van Aalter of Veurne.

Klaar om jouw talent in te zetten binnen een innovatieve en mensgerichte organisatie? Dan maken we graag kennis met jou!

Vragen over de functie, het team of onze koffiemachine? Aarzel niet en contacteer Tatiana Tanghe via hr@decat.be of +32 51 15 40 05.

<https://www.decat.be/>